1年の営業・販促を可視化!全社で動ける年間計画が、集客力を変える!



2026年 集客力を伸ばす

営業戦略とWEB販促の

年間計画設計セミナ

SHマーケティング実践セミナー:第110回





第1部:営業任せの集客から脱却する「年間計画」の重要性

第2部:集客力を高める年間計画の考え方と成功事例

第3部:集客・販促を一体化する年間計画設計法と自社への応用

個社別フィードバック **(無料アフターフォロー)** 付き

日時

内容

2025年 12月3日(水) 13:30~15:00

◎ 申込締切:12月2日(火) ※定員5名様迄/定員になり次第締切



FabLab Tsubamesanio (ファブラボ燕三条)

三条市桜木町12-38 三条ものづくり学校304 <無料駐車場有> ◎サマンサハートはファブラボ運営メンバーです



WBでの受講申込は URANG こちらから→ 2000



会場参加ができず、後日当セミナーを受講ご希望の方は、 有料(受講料:1,000円/根込)でオンライン(録画動画)でのご視聴が可能です。

お問合せフォームからお申込み下さい。〔動画閲覧期限:12/15~1/14迄〕 決済確認後、お申込先へセミナー動画視聴用URLとPDF資料をお送りします。 担当

第1部・第2部担当

株式会社サマンサハート 代表取締役 高橋 真由美

新潟県燕市生まれ。商社に営業として約24年勤務後、2008年にサマンサハートを設立。マーケティング解析士マスター、企画塾認定マスターオブブランニングアドバイザー(マーケティング、企画書指導者認定などの資格を保育。現在は実践型マーケティングサポート事業を中心とし、様々な業種の一般企業や個人事業者のマーケティングサポートを県内外で展開。愛猫の名前は「つむぎ」。



株式会社サマンサハート 取締役・マーケティング部部長 高橋夢乃

新潟県燕市生まれ。県内トップ地方銀行にて6年勤務後、2013年にサマンサハート入社。 企画整認定マーケティングブランナー、日本マーケティングリテラシー協会認定マーケティングリテランー協会認定マーケティング解析士プロフェッショナル感性などの資格を保有。現在は企業のマーケティング活動の支を保有。現在は企業のVPに生活をNSに関ロも実を行う を保有。現在は企業のマーケティング活動の支援やSNS運用代行、WEB広告運用支援を行う



FAX 0256-92-3724 ELKIT HPLI

S-4 1-4 1			
"希望内容の[にチェックス	シスカ	て下さい

問合せ:高橋夢乃 TEL: 0256-92-3724 E-mail: info@samanthaheart.com

□会場参加	□「年間計画設計」	について無料相談希望	□後日WEB視	聴希望	□ 自社で 当セミナーを開催してほしい (出張セミナーを希望)
会社名				参加者	お名前(フリガナ)
ご住所 〒				参加者	役職(部署)
E-mai				事前質	問・その他ご要望等
TEL		FAX			

カ: FabLab TsubameSanio 新潟県三条市桜木町12-38 三条ものづくり学校304 https://fablabtsubamesanio.localinfo.jp お問合せ: 新潟の集客企画プロジェクトマーケティング 株式会社サマンサハート 新潟県燕市吉田下中野703-4 https://samanthaheart.com