

展示会の見込み客を商談に繋げる!

# リードを獲得し商談を創り出す

# 展示会アフターフォロー実践セミナー

～SHマーケティング実践勉強会:第51回～

## セミナー内容

今からでも間に合う! 展示会後に商談へ繋げる**具体的な実践方法**を公開

<セミナー内容>

- 1、**展示会・セミナー・講座の後、見込み客に行う活動とは**
  - ・展示会で提案に使用した資料等は展示会後にも活用できる! 具体的な活用方法
  - ・見込み客を自社サイトに集めていますか? 商談へ繋げる営業手順
  - ・展示会で名刺交換をした企業を、確実に商談へ繋げるアフターフォローのやり方
- 2、**自社サイト等のWEBを活用し、リードを獲得する2つのPoint**
  - ・Point1: 自社サイトへ見込み客を集める情報発信
  - ・Point2: ホワイトペーパーを活用しリードを獲得する

<参加特典>  
セミナー内容を  
自社へ落とし込む  
無料アフター  
フォロー付

日時

2020年**11月11日**(水)  
13:30～15:00 (受付13:15～)

■セミナー  
・・・60分  
■事例紹介(ワーク付)  
・・・30分

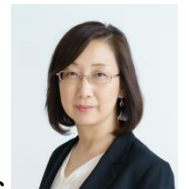
会場

FabLab Tsubamesanjo  
(ファブラボ燕三条)  
三条市桜木町12-38 三条ものづくり学校304  
※無料駐車場ご用意あります。

定員

先着**10名**  
締切:11月9日(月)  
定員になり次第締切

講師



株式会社サマンサハート  
代表取締役 **高橋 真由美**

新潟県燕市生まれ。商社に営業として約24年勤務後、平成18年にマーケティングコンサルティング&女性向けマーケティング企画、集客サポート事業、サマンサハートを設立。マーケティング解析士マスター、企画塾認定マスターオブプランニングアドバイザー(マーケティング、企画書指導者)認定などの資格を保有。現在は、集客イベント&企画の実践型マーケティングコンサルティング事業を中心とし、様々な業種の一般企業や個人事業者のマーケティングサポートを県内外で展開。

参加費

お一人様 **3,000円**  
(税別/資料代込)  
※支払方法は別途ご連絡致します

新型コロナウイルス感染拡大  
防止に関する対応を徹底して  
実施します!  
詳しくはセミナー案内ページ▶



お申込みはこちらから

FAX 0256-92-3724 もしくは HP より⇒



ご希望内容の口にチェックを入れてください

<お問合せ> サマンサハート TEL: 0256-92-3724 Mail: info@samanthaheart.com

<input type="checkbox"/> 当日参加します		<input type="checkbox"/> 後日動画にてセミナーを受講したい (別途ご案内をお送りします)		<input type="checkbox"/> 参加しないが無料相談を利用したい		<input type="checkbox"/> 参加できないが資料が欲しい (無料郵送)	
会社名				参加者お名前 (フリガナ)			
ご住所 〒				参加者役職(部署)			
E-mail				事前質問・その他ご要望等			
TEL		FAX					