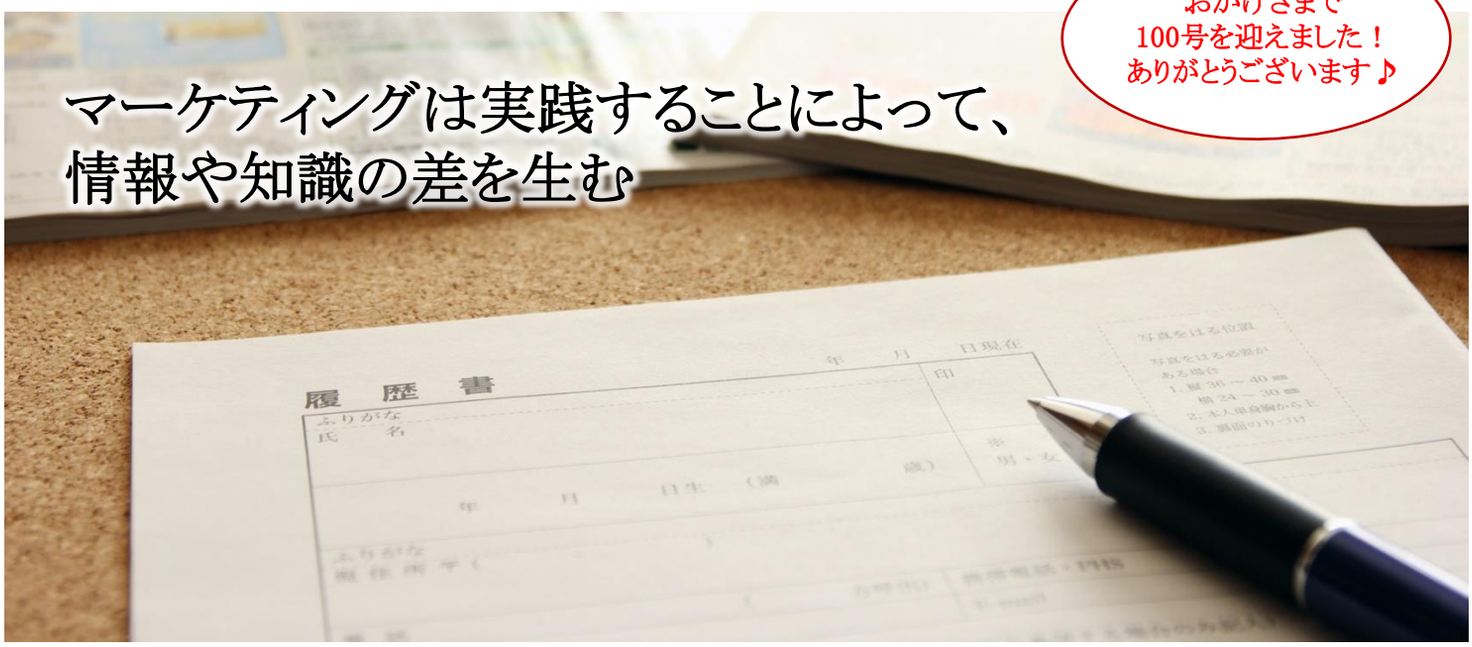
サマンサ通信

Samantha Heart 株式会社サマンサハート
実践型マーケティングの月刊情報誌
2020年1月発行　第100号

NEWS LETTER

おかげさまで
100号を迎えました！
ありがとうございます♪



マーケティングは実践することによって、情報や知識の差を生む

最近のマーケティングサポート

私はかつて1年以上にわたって、「売上の上がらないアドバイザー」の時期がありました。マーケティングをやっている会社なのに、「なんだそれ？」と思いますよね。なぜ顧客と巡り合わないのかについて、できない自分の思いだけが重なっていた時期です。そして、悩んだ末に、マーケティング活動で一番人が動くことを、自らが行うことに決めました。それがイベントです。イベントはお金がなくても集客ができる！イベントを毎月開催していくたびに人が集まると、コトもモノも動くことを実感していきました。すると、クライアントからイベントを手伝ってと、オファーが来ました。

最近の集客に関するサポートで多いのが求人に関してです。企業が求人を集客だと考えてくださることにサマンサハートとしては良い環境ができてきたなと思っています。まさしく、求人はマーケティング。求人広告に掲載しても、お金をかけても人が来ない時代に、企業として求人をテーマにマーケティングを行うのです。

初めに変更してほしいのは、ハローワークの詳細の書き方。無料で、誰もが取り組めることですので、すぐに変更してみてください。

次に、変えるのが求人の取り方の手順です。サマンサハートではプロジェクトを組み、サポートしています。誰でもいいから来てほしいとの思いを、具体的に人が集まるプログラムにしていきます。そして、集める手順を実践しながら構築します。

この2つの活動は、マーケティングの手順に沿って行うことで、早い段階で人が企業に来るようになる手順（プロセス）です。この手順をプロセスとしてまとめ、マーケティングプログラムに落とし込んで提供することにしました！

マーケティングは実践することによって、情報や知識の差を生みます。それが次世代の企業の人やその集め方のマーケティングについて、思考を変えていくチャンスとなっています。

（サマンサ）

企業様

- 新製品プロジェクト
- 展示会出店のための事業展開具体策
- BtoB企業向け社内イベントとその広報活動
- 求人募集とそのサイト構築の事例
- BtoB企業向けウェブ情報発信

店舗様

- メニュー構築とそのプログラム
- サロン向け料金変更のスケジュール構築
- イベント開催スタートアップ
- サロンオープンサポート

こんなマーケティング活動を
サポートしています！！

本年もどうぞよろしくお願い申し上げます

先日、サマンサハートではクリスマス忘年会を開催しました。

日頃、在宅ワークやイベントサポートでお世話になっている方々にもお越し頂きました！！

お仕事で連絡はやり取りしていても、なかなか直接お会いしてお話する機会がないのですが、一緒にお仕事して頂いているのだから、我が社のメンバー！！そんな想いから、忘年会に参加して頂きました(*^^)v

県外からお越し頂いた方もいたので、忘年会前に、「玉川堂」さんへプチ観光に☆

そして忘年会へ♪社内でも全員が集まることが少ないのですが、この日は全員揃いました！！

ご馳走を頂きながら、プレゼント交換やビンゴ大会、おしゃべりをして大盛り上がり♪

こうして、2019年も笑顔で終えることができたのは、サマンサハートと日々関わって下さる皆様のおかげなのだと、改めて実感しました。2020年もスタッフ一同、どうぞよろしくお願い致します！！

今日の 監視部長「さくら」日記

雪が降ってくる時期になりました。
最近、温かい所を求めてさまよい歩くさくらさん。
落ち着いた場所はここ。
PCから暖かい風が出てくる
この場所にミチっとはまる。
みんなからの視線に
まんざらでもなさそうな
部長でした。

マーケティング部 リーダー 夢乃の

今月のつぶやき

テレビで出ていた（と聞いた）メニューに挑戦！
場所は、燕市旧吉田町にある『麺’s冨志』さん。
焼きそば特集？で紹介されていたそうで、さっそく注文。
友人から事前に情報を入手していたが・・・この油はすごい。
混ぜれば、若干ある汁と合わさって
あまり「背油！」という主張は少ない。
これに挑戦したい方は、ぜひお店へ♪
（※注※メニュー表には「つけ麺」の分類に入っていて、見つけづらいのでご注文時はお気を付けを。）

実践できる商品販売計画を作りたい経営者様へ

売れる商品に育てる戦略・戦術設計セミナー 参加申込受付中

商品販売について、戦略・戦術を決定して実行に移すことができる企業が勝ち残ってる時代。
売れる商品に育てていくため、社員と共に成果を出せる
具体的な戦略・戦術を設計するためのセミナーです。

セミナーの詳細やお申込方法は、同封のチラシをご覧ください

セミナー詳細WEBページはこちら→

発行元 お問合せ

新潟の集客企画プロジェクトマーケティング 株式会社サマンサハート 代表取締役 高橋 真由美
〒959-0215 新潟県燕市吉田下中野703-4 TEL&FAX 0256-92-3724 携帯電話 080-3083-8254
Email info@samanthaheart.com サマンサハートHP https://samanthaheart.com